

Lensli vergemakkelijkt het leven van telers

Have fun growing

Sinds het voorjaar van 2022 staat er een nieuwe directeur aan het roer van Lensli Substrates, de substraatspecialist voor de professionele tuinbouw. Gert Blaauw heeft als managing director relevante ervaring in food, retail en AGF en zet zijn kennis en enthousiasme in om de substraatproducent nog verder te laten groeien. Hij vertelt over de ontwikkelingen die hij in de sector ziet en het belang van samenwerking.



Gert Blaauw

Welk inzicht hebben jouw eerste maanden bij Lensli je opgeleverd?

“Toen mij bij mijn aanstelling werd gevraagd op welke manier ik aan de meer dan 115 jaar geschiedenis van Lensli wil bijdragen, noemde ik continuïteit, samenwerking en duurzame innovatie. Daarvoor ligt trouwens al een heel goede basis, want wát een gedrevenheid heerst er om met elkaar en met klanten aan een gezonde en succesvolle toekomst te werken. Ik ben in een expertisecentrum van jewelste terechtgekomen! De wereld van substraten is fascinerend, en het Lensli-team bestaat uit regelrechte substraatspecialisten. Met hun achtergrond in de telerswereld en vaak lange staat van dienst, hebben ze enorm veel verstand van zaken. Ze kunnen elke teler adviseren over de grondstoffen die het best passen bij hun specifieke teelt en laten geen kans onbenut om nieuwe samenstellingen te vinden als dat nodig is. Van die enorme schat aan kennis ben ik, nu ik hier een paar maanden rondloop, echt onder de indruk.”

Welke kansen zie je voor Lensli?

“Er zijn enorm veel factoren van invloed op een teelt. Ik vind het bijzonder om te zien dat je groei kunt beïnvloeden met water, licht, voedingsstoffen en de juiste substraatgrondstoffen. Naast natuurlijke factoren en invloeden van buitenaf, heeft iedere teler zijn of haar eigen filosofie over de meest ideale teeltomstandigheden. Zo kunnen kwekers met identieke teelten allemaal een eigen optimale substraatsamenstelling hebben. De ontwikkeling van dat precisiewerk, en alle innovaties die

daarmee gepaard gaan, neemt een nog grotere vlucht. Het is daarbij van groot belang dat de kwaliteit constant blijft, zodat op elk vlak de perfecte condities gecreëerd kunnen worden. Op die manier vergemakkelijken we het leven van de teler. Dat doen we ook door na te gaan waar hij tegenaan loopt en mee te denken over oplossingen. Onlangs vroeg een teler ons om advies over zijn buxusplanten met moeilijke wortelontwikkeling. De oplossing bleek te zitten in het vermengen van houtvezel en steengruis. Die samenspraak, als sparringpartners, gaan we steeds meer opzoeken. Dat moet ook wel, want door kennis te delen kunnen we elkaar versterken. Ook op het gebied van duurzaamheid bijvoorbeeld.”

“

Het is mijn vaste overtuiging dat ondernemerschap zal overwinnen”

Je noemt duurzaamheid als kans. Wat doen jullie aan duurzaamheid en hoe ga je Lensli daarin verder ontplooiën?

“Duurzaamheid staat inderdaad hoog op de agenda. Sterker nog, het is één van Lensli's kernwaarden. Zo zijn we volop bezig met veenarme en zelfs volledig veenvrije alternatieven. Veen is sinds jaar en dag een van de hoofdbestanddelen van substraten. Wij voelen de urgentie om naar hernieuwbare substraatgrondstoffen te zoeken en vonden daarin een gelijkgestemde in de Den Ouden Groep. Een vruchtbare samenwerking, zo bleek, waarbij we op zoek zijn gegaan naar grondstoffen bestaande uit bio-circulaire stromen. Dit resulteerde in onze Basis BioMix; een innovatie op het gebied van substraten. Daarnaast zetten we volop in op productontwikkeling, waarbij we kijken naar groene reststromen uit landschapsbeheer en gebruikt substraat. Ook hebben we een duurzaamheidsclassificatie voor onze substraten geïntroduceerd met vier duurzaamheidsklassen. Dat geeft afnemers inzicht in het type en de herkomst van organische grondstoffen en meststoffen in de gebruikte substraten. We zijn zelfs een van de weinige partijen die een complete footprint-berekening van het substraat kunnen maken. Op die manier speelt duurzaamheid een rol in onze productontwikkeling, maar

ook op andere vlakken kijken we waar we kunnen verbeteren. Onze locatie in Cuijk opereert bijvoorbeeld volledig op groene stroom door de zonnepanelen die we op het dak van de fabriek hebben geïnstalleerd. Ik geloof heilig in duurzaamheid, en ben er dan ook trots op dat we officieel ketenpartner zijn van het Horti Footprint Chain Program. De circulaire keten van hergebruik en recycling die we daarmee met de hele teeltketen tot stand brengen heeft een positieve impact op de milieu-footprint van de sector. Bij Lensli staat het aandeel circulaire grondstoffen in onze totale productie op 30%, de basis waarop we de komende jaren verder bouwen. Ik raad iedereen aan zich te verdiepen in het Horti Footprint Chain Program. De footprint-berekening die je voor je bedrijf maakt geeft heel waardevolle inzichten in je bedrijfsvoering.”

Hoe zie je de toekomst van de sector?

“Glasteelt heeft het moeilijk door de ontwikkelingen rondom gas, maar ook door beschikbaarheid van producten. Toch is mijn vaste overtuiging dat ondernemerschap zal overwinnen. Telers zullen uiteindelijk proberen om hun producten op een zo efficiënt mogelijke wijze te produceren, door de kosten zoveel mogelijk in de greep te houden – wat best ingewikkeld is als je kijkt naar de grondstofprijzen en benzineprijzen. Ik denk dat we daar nog verbeterlagen met elkaar kunnen maken. De opdracht aan ons is dus om met elkaar te kijken hoe we de kosten in de keten zo laag mogelijk kunnen houden. Daarbij merk ik een verschuiving die in mijn ogen ook noodzakelijk is:

van ‘de klant betaalt, dus de klant bepaalt’ naar steeds meer ketensamenwerkingen. Natuurlijk, consumenten worden steeds mondiger en veeleisender. Maar als we er met zijn allen in die keten voor zorgen dat we de kosten zo laag mogelijk houden en elkaar wat rendement gunnen, dan kunnen we deze lastige fase doorkomen!”

Wat is in jouw ogen het belang van samenwerking binnen Horticoop?

“Door de overgang naar een investeringscoöperatie kan Horticoop de aandacht verleggen van bestaande bedrijfsvoering naar innovaties en nieuwe segmenten en markten. Daarmee wordt het een ideale haven voor start-ups: als je als beginnend ondernemer een lumineus idee voor een technologische ontwikkeling in de glasteelt hebt en je kunt kiezen tussen Horticoop of een willekeurige andere investeerder, dan zou ik het wel weten. Horticoop vormt een poel van mensen die verstand hebben van – en de juiste contacten hebben in – de glasteeltwereld. Kortom, een fantastische sparringbank met 400 leden die allemaal belang hebben bij innovaties en graag meewerken aan pilots. Want helpt het hen niet in hun bedrijfsvoering, dan helpt het toch in ieder geval de coöperatie waar ze lid van zijn. En dat is de essentie van de samenwerking, zoals een coöperatie bedoeld is: mensen met gelijke ideeën bij elkaar brengen om samen zaken te realiseren die je alleen niet voor elkaar krijgt.”

Gevers Planten over Lensli

Van kruiwagen naar machine



Alex Gevers

Alex Gevers van Gevers Planten in Asten-Heusden weet niet anders dan dat Lensli potgrond levert bij zijn familiebedrijf: “Toen ik als klein manneke op de kwekerij rondliep kwamen er al potgrondwagentjes langs van Lensli, dat toen nog Lentse Potgrond heette. Ik ben eigenlijk met ze opgegroeid, en heb samen met hen de tuinbouw zien veranderen. Waar ik vroeger mijn vader hielp om met kruiwagens en schep de potmachine te vullen, hebben we daar nu een big bale doseerder voor. Lensli levert geperste potgrond, die wij vervolgens losfrozen zodat we het kunnen verwerken. Dat is een hele vooruitgang: het betekent namelijk niet alleen minder sjouwwerk, maar het is door de compactheid van geperste potgrond ook duurzamer want het scheelt transportkosten en opslagruimte. We hebben

die machine afgelopen jaar samen met Lensli aangeschaft, wat typerend is voor onze samenwerking. Zij denken mee, wij denken mee, en zo vind je samen efficiëntere manieren om potgrond te verwerken. Potgrond is de basis van de teelt en we zijn niet bereid te bezuinigen op kwaliteit. Van Lensli weten we dat de kwaliteit constant is én dat ze vooruitstrevend zijn. Martijn den Brok, onze contactpersoon, loopt regelmatig binnen met nieuwe ideeën, om monsters af te nemen en om te sparren over oplossingen voor korte en lange termijn. Hij is praktisch onderdeel van ons team en dat maakt het een heel fijne samenwerking. Gevers Planten heeft niet voor niets al 58 jaar dezelfde potgrondleverancier!”

